



Wir wollen unsere starke Stellung im örtlichen Privatkundenmarkt weiter ausbauen. Für die qualifizierte Betreuung ausgewählter Individualkunden suchen wir einen vertriebsstarken und kundenorientierten

Individualkundenberater (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit.

Die Stelle bietet nach Einarbeitung und bei entsprechender Eignung ausdrücklich Entwicklungsmöglichkeiten. Je nach Qualifikation unterstützen wir Sie auch bei Ihrer individuellen Weiterbildung.

Ihre Aufgaben

- Aktive, ganzheitliche und fachkundige Beratung über die gesamte Produktpalette und zentraler Ansprechpartner für die Ihnen persönlich zugeordneten Individualkunden.
- Konsequente Umsetzung der Vertriebsstandards und kompetente Anwendung der Beratungssysteme.
- Aktive Multikanal-Kundenkontaktpflege.
- Intensivierung von bestehenden Kundenverbindungen und Neukundengewinnung.

Ihr Profil

- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten für die Lösung komplexer Fragestellungen.
- Fachkenntnisse und Erfahrungen im Bereich der Kundenberatung und eine hohe Wertpapieraffinität.
- Überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft und ausgeprägte Zuverlässigkeit.
- Ausgeprägtes Akquisitions- u. Verhandlungsgeschick, Eigeninitiative sowie unternehmerisches Denken und Handeln.
- Sicheres und überzeugendes Auftreten.
- Sie haben idealerweise eine Qualifikation als Sparkassenfachwirt/-in, Sparkassenbetriebswirt/-in oder eine vergleichbare Qualifikation, erwerben diese gerade oder beabsichtigen diese zu erwerben.

Wir bieten

- Eine **anspruchsvolle Aufgabe** mit großer Eigenverantwortung und einem **sicheren und zukunftsorientierten Arbeitsplatz** mit einem guten **Teamwork**.
- **Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten** – Fundierte Einarbeitung, vielfältige Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterbildung.
- **Motivierende Arbeitsatmosphäre** – Offene und wertschätzende Unternehmenskultur.
- **Adäquate Entlohnung und attraktive soziale Leistungen** – Erfolgs- und leistungsorientierte Vergütung gemäß TVöD-S, betriebliche Altersvorsorge sowie vermögenswirksame Leistungen.
- **Work-Life-Balance** – Flexible Arbeitszeitmodelle mit Gleitzeit und 32 Tagen Urlaub (sowie die Option des Erwerbs zusätzlicher Urlaubstage).

Nähere Details zu finanziellen Komponenten, Angeboten zur Work-Life-Balance, zu weiteren Benefits sowie zur Persönlichkeitsentwicklung sind unserem Karriere-Portal unter www.sparkasse-beckum.de zu entnehmen.

Wir sind

Mit rund 165 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern und einer Bilanzsumme von rund 1,1 Mrd. EUR sind wir eine ertragsstarke, gut kapitalisierte und marktorientierte Sparkasse. Die Trägerkommunen Beckum und Wadersloh liegen in einer landschaftlich reizvollen Lage im südöstlichen Münsterland in der Nähe der Städte Münster, Bielefeld und Hamm. Das Geschäftsgebiet mit seinen rund 50.000 Einwohnern besitzt einen guten Wohnwert mit optimaler Verkehrsanbindung. Es ist wirtschaftlich geprägt durch den Maschinen- und Anlagenbau, die Zementindustrie und die Landwirtschaft. Alle Schultypen und viele Freizeiteinrichtungen sind vorhanden.

Bei Fragen rufen Sie gerne Herrn Jörn Volkmann (Bereichsdirektor Privatkunden - 02521/27-250) oder Frau Regine Thielecke (Personalabteilung - 02521/27-210) an. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per E-Mail an bewerbung@sparkasse-beckum.de oder per Post an:

Sparkasse Beckum-Wadersloh
Personalabteilung
Weststraße 32
59269 Beckum

